

منظومة متكاملة تطوّر ما نصنعه

AN INTEGRATED ECOSYSTEM THAT IMPROVES WHAT WE MANUFACTURE

بنينا منظومة متكاملة تعزز التصنيع بالبحث والتطوير والاختبارات المعملية والتطبيق السريري؛ بهدف ابتكار مواد طب أسنان جديدة ومتميزة، والإسهام في تحقيق مستهدفات رؤية السعودية 2030 للصناعة والابتكار.

Research • Laboratory testing • Clinical application • Manufacturing • Continuous improvement



تُنفذ الأنشطة وفق بروتوكولات بحثية رسمية والموافقات الأخلاقية والتنظيمية اللازمة.
Activities follow formal research protocols and applicable ethical and regulatory approvals.

فكرتك بداية لمنتج محتمل

Your idea. A potential product.

WHO & WHAT YOU BRING

Clinicians, innovators and colleagues with a recurring clinical problem, a product idea or an improvement. A sketch or clear explanation is enough to begin.

لمن هذا المسار وما مساهمتك؟

للأطباء والمبتكرين والزلاء ممن لديهم مشكلة سريرية متكررة أو فكرة منتج أو تحسين. يكفي رسم أولي أو وصف واضح لبدء النقاش.

RIF'S PROPOSED ROLE

Explore the user need, technical feasibility and development pathway. If suitable, define how specialists could help with prototypes, testing and future manufacturing.

دور المشروع المقترح

استكشاف حاجة المستخدم والجدوى الفنية ومسار التطوير، ثم تحديد دور المختصين في النماذج الأولية والاختبارات والتصنيع مستقبلاً إذا كانت الفكرة مناسبة.

ILLUSTRATIVE EXAMPLE

A dentist identifies waste in a material dispenser and proposes a better design. The first step is assessing the problem and existing solutions, not promising production.

مثال توضيحي

يلاحظ طبيب هدرًا في أداة صرف مادة سنية ويقترح تصميمًا أفضل. تبدأ الخطوة بتقييم المشكلة والحلول القائمة، وليس بوعده بالإنجاز.

WHAT TO SEND

A non-confidential summary: the problem, intended user, proposed difference and current stage. State whether other people or institutions have rights in the idea.

ماذا ترسل؟

ملخص غير سري يتضمن المشكلة والمستخدم المستهدف والميزة المقترحة ومرحلة الفكرة، مع بيان وجود حقوق لأشخاص أو جهات أخرى.

WHAT HAPPENS NEXT

Initial fit discussion, then an agreed feasibility task if appropriate. Confidentiality, ownership, development costs and any compensation are agreed before detailed work.

ماذا بعد؟

نقاش أولي لمدى الملاءمة، ثم مهمة جدوى متفق عليها عند الحاجة. تُحدد السرية والملكية وتكاليف التطوير وأي مقابل قبل العمل التفصيلي.

مهاراتك التسويقية تفتح أبواب السوق

Your marketing skills. Market access.

WHO & WHAT YOU BRING

Dental-sector marketers, distributors and colleagues with relevant networks, customer insight or communication skills. Knowing a specific segment is valuable.

لمن هذا المسار وما مساهمتك؟

للمسوقين والموزعين والزملاء ذوي العلاقات في قطاع الأسنان أو المعرفة بالعملاء أو مهارات التواصل. المعرفة بشريحة محددة من السوق قيمة مضافة.

RIF'S PROPOSED ROLE

Explore customer needs, positioning and future market-entry plans together. While the project is developing, contributions can focus on research and relationship-building.

دور المشروع المقترح

استكشاف احتياجات العملاء والتموضع وخطط دخول السوق مستقبلاً. خلال تطوير المشروع يمكن أن تركز المساهمة على دراسة السوق وبناء العلاقات.

ILLUSTRATIVE EXAMPLE

A colleague familiar with dental laboratories helps assess preferred zirconia formats, purchasing criteria and potential distribution channels.

مثال توضيحي

يساعد زميل يعرف المعامل السننية في تقييم مقاسات الزيركونيا المفضلة ومعايير الشراء وقنوات التوزيع المحتملة.

WHAT TO SEND

Your target region, customer segment, relevant experience and proposed contribution. Share an anonymized market summary, not private customer lists.

ماذا ترسل؟

المنطقة والشريحة المستهدفة وخبرتك ذات الصلة ومساهمتك المقترحة. أرسل ملخصاً للسوق دون بيانات تعريفية، وليس قوائم عملاء خاصة.

WHAT HAPPENS NEXT

Agree a defined research or market-development task. Any future sales role, commission, territory or exclusivity requires separate agreement; sales depend on applicable approvals.

ماذا بعد؟

الاتفاق على مهمة بحث أو تطوير سوق محددة. تتطلب أدوار البيع أو العمولات أو المناطق أو الحصرية اتفاقاً مستقلاً، ويخضع البيع للموافقات المطلوبة.

بحثك نحو تطبيقات عملية

Your research. Practical applications.

WHO & WHAT YOU BRING

Researchers, universities and specialists with formulation, materials science, testing or product-development capability. Findings can be early-stage or more developed.

لمن هذا المسار وما مساهمتك؟

للباحثين والجامعات والمختصين في التركيبات وعلوم المواد والاختبارات وتطوير المنتجات، سواء كانت النتائج أولية أو أكثر تقدماً.

RIF'S PROPOSED ROLE

Explore how research could address a manufacturing need. Define possible development objectives, testing responsibilities and a route from laboratory work to scale-up.

دور المشروع المقترح

استكشاف خدمة البحث لاحتياج تصنيعي، وتحديد أهداف التطوير ومسؤوليات الاختبار ومسار الانتقال من العمل المخبري إلى التوسع الإنتاجي.

ILLUSTRATIVE EXAMPLE

A research team proposes evaluating how processing conditions affect zirconia properties. A scoped study would define samples, methods and success criteria.

مثال توضيحي

يقترح فريق بحثي دراسة أثر ظروف المعالجة على خصائص الزيركونيا. تحدد الدراسة العينات والطرق ومعايير النجاح ضمن نطاق متفق عليه.

WHAT TO SEND

A non-confidential abstract, relevant publications, available methods and facilities, research stage and institutional requirements. Do not send restricted datasets.

ماذا ترسل؟

ملخص غير سري والمنشورات ذات الصلة والطرق والمرافق المتاحة ومرحلة البحث ومتطلبات الجهة التابعة لها. لا ترسل بيانات مقيدة.

WHAT HAPPENS NEXT

Discuss scientific fit and define a study proposal. Funding, data access, intellectual property, publication and institutional approvals must be addressed before work starts.

ماذا بعد؟

مناقشة الملاءمة العلمية وتحديد مقترح الدراسة. تُبحث الموارد والبيانات والملكية الفكرية والنشر وموافقات الجهات قبل بدء العمل.

رأس مالك لتأسيس خط إنتاج

Your capital. A production line.

WHO & WHAT YOU BRING

A prospective collaborator interested in funding a complete production line or an agreed part of its cost. Start with an expression of interest, not a payment.

لمن هذا المسار وما مساهمتك؟

لمن يرغب في تمويل خط إنتاج كامل أو جزء متفق عليه من تكلفته. تبدأ المشاركة بإبداء الاهتمام، وليس بتحويل أموال.

RIF'S PROPOSED ROLE

Help assess the product opportunity, compare equipment and plan sourcing. The intended arrangement is for RIF to establish and operate the line once ready and authorized.

دور المشروع المقترح

المساعدة في تقييم فرصة المنتج ومقارنة المعدات وتخطيط الشراء. التصور هو تأسيس الخط وتشغيله بواسطة المشروع بعد الجاهزية واستيفاء التصاريح اللازمة.

ILLUSTRATIVE EXAMPLE

A collaborator explores financing a defined dental-materials line. Feasibility must cover more than equipment: installation, utilities, validation, staffing and working capital.

مثال توضيحي

يبحث متعاون تمويل خط محدد لمواد الأسنان. تشمل الجدوى، إلى جانب المعدات، التركيب والخدمات والتحقق والعمالة ورأس المال العامل.

WHAT TO SEND

Your area of interest, indicative funding range, preferred involvement and timing. These are discussion inputs, not a financial commitment or an offer of returns.

ماذا ترسل؟

مجال اهتمامك ونطاق التمويل المبدئي ودورك المفضل وتوقيتك المتوقع. هذه مدخلات للنقاش، وليست التزاماً مالياً أو عرضاً لعوائد.

WHAT HAPPENS NEXT

Review feasibility and agree ownership, operating costs, risks, any revenue-sharing and exit terms separately. Line funding does not confer factory equity. No return or capital protection is guaranteed.

ماذا بعد؟

تراجع الجدوى ويُتفق مستقلاً على الملكية والتشغيل والمخاطر وأي تقاسم للإيراد وشروط الخروج. لا يمنح تمويل الخط ملكية في المصنع، ولا تُضمن العوائد أو حماية رأس المال.

تقنيتك نحو التصنيع في المملكة

Your technology. Saudi manufacturing.

WHO & WHAT YOU BRING

Technology owners, manufacturers and authorized partners with an existing process, formulation or product suitable for potential localization.

لمن هذا المسار وما مساهمتك؟

لماكي التقنية والمصنعين والشركاء المخولين ممن لديهم عملية أو تركيبة أو منتج قائم يمكن بحث توطينه.

RIF'S PROPOSED ROLE

Explore local manufacturing fit, equipment and skills needs, training and a phased transfer plan. Suitability depends on evidence and the project's development priorities.

دور المشروع المقترح

استكشاف ملائمة التصنيع المحلي واحتياجات المعدات والمهارات والتدريب وخطة نقل مرحلية، وفق الأدلة وأولويات تطوير المشروع.

ILLUSTRATIVE EXAMPLE

A technology owner proposes transferring a dental-material formulation with process instructions and training. Evaluation would cover rights, reproducibility and quality evidence.

مثال توضيحي

يقترح مالك تقنية نقل تركيبة مادة سنية مع تعليمات التصنيع والتدريب. يشمل التقييم الحقوق وقابلية تكرار النتائج وأدلة الجودة.

WHAT TO SEND

A non-confidential technology summary, maturity level, evidence of rights or authorization, equipment needs and proposed transfer scope. Keep trade secrets for a protected exchange.

ماذا ترسل؟

ملخص غير سري للتقنية ومستوى نضجها وإثبات الحقوق أو التفويض واحتياجات المعدات ونطاق النقل المقترح. تؤجل الأسرار الفنية إلى تبادل محمي.

WHAT HAPPENS NEXT

Technical and commercial review before any transfer commitment. Licensing, territory, royalties if applicable, training, support and performance criteria require written agreement.

ماذا بعد؟

مراجعة فنية وتجارية قبل الالتزام بالنقل. تُحدد كتابياً التراخيص والنطاق الجغرافي وأي إتوات والتدريب والدعم ومعايير الأداء.

خبرتك تبني القدرة التصنيعية

Your expertise. Manufacturing capability.

WHO & WHAT YOU BRING

Engineers, production specialists, quality and regulatory professionals, trainers and technical advisers with relevant hands-on experience.

لمن هذا المسار وما مساهمتك؟

للمهندسين ومختصي الإنتاج والجودة والشؤون التنظيمية والمدربين والمستشارين الفنيين ذوي الخبرة العملية ذات الصلة.

RIF'S PROPOSED ROLE

Match expertise to a defined project need: process planning, equipment review, quality-system development, commissioning support or team training.

دور المشروع المقترح

ربط الخبرة باحتياج محدد مثل تخطيط العمليات أو مراجعة المعدات أو تطوير نظام الجودة أو دعم بدء التشغيل أو تدريب الفريق.

ILLUSTRATIVE EXAMPLE

A specialist helps plan process checks and operator training for a future line. Their role and outputs are defined; participation does not itself certify the project.

مثال توضيحي

يساعد مختص في تخطيط فحوص العملية وتدريب المشغلين لخط مستقبلي. يُحدد دوره ومخرجاته، ولا تعني مشاركته بحد ذاتها اعتماد المشروع.

WHAT TO SEND

A short professional profile, relevant projects, availability and a specific task you could support. Identify any employer permissions or conflicts of interest.

ماذا ترسل؟

نبذة مهنية ومشروعات ذات صلة وتوافرك ومهمة محددة يمكنك دعمها، مع بيان أي موافقات لازمة من جهة العمل أو تعارض مصالح.

WHAT HAPPENS NEXT

Agree the task, deliverables, time, responsibilities and compensation if applicable. Advisory, training, employment or service arrangements are considered separately.

ماذا بعد؟

الاتفاق على المهمة والمخرجات والوقت والمسؤوليات وأي مقابل. تُبحث ترتيبات الاستشارة أو التدريب أو التوظيف أو تقديم الخدمة بصورة مستقلة.

لنبدأ الحوار

Start a conversation.

YOUR FIRST MESSAGE

Choose a route and share your background, a non-confidential summary and what you would like to contribute. You may suggest more than one route. Do not send payments, trade secrets or patient data.

رسالتك الأولى

اختر مساراً وشارك نبذة عنك وملخصاً غير سري وما ترغب في تقديمه. يمكنك اقتراح أكثر من مسار. لا ترسل أموالاً أو أسراراً تجارية أو بيانات مرضى.

PROPOSED NEXT STEPS

Initial discussion, then feasibility review where appropriate. Collaboration proceeds only after both parties agree its scope and written terms.

الخطوات المقترحة بعد التواصل

إبداء الاهتمام، ثم نقاش أولي، ثم مراجعة الجدوى عند الملاءمة. لا يبدأ التعاون إلا بعد اتفاق الطرفين على النطاق والشروط المكتوبة.

Website

www.RIF.sa



Email

info@RIF.sa



[تسجيل الاهتمام بالتعاون](#)

[Register Your Interest in Collaborating](#)



Submitting interest is not acceptance, an investment offer or a commitment by either party.

إبداء الاهتمام ليس قبولاً أو عرضاً استثمارياً أو التزاماً على أي من الطرفين.